

NLP Practitioner Ausbildung

Sie verbessern die Qualität ihres Lebens. Wie ?

NLP (Neurolinguistisches Programmieren) ist ein Werkzeugkasten von Modellen, Fertigkeiten und Techniken für effizientes Denken und Handeln in der Welt, um selber außergewöhnliche Ergebnisse zu erzielen

Sie brechen aus Denkmustern aus und lernen noch kreativer zu denken.

Die Ausbildung repräsentiert ein Jahr einer erstaunlichen Persönlichkeitsentwicklung und die gebe ich an Sie und an andere weiter. Sie erfahren, wie Sie die Werkzeuge des NLP in privaten und beruflichen Situationen jeden Tag wirkungsvoll einsetzen können.

Menschen haben zu allen Zeiten NLP-Ideen genutzt. NLP ist nicht zum Leben erwacht, als der Name erfunden worden ist. Die alten Griechen sprachen schon über Sinneserfahrungen und Aristoteles schreibt darüber, als er die Qualität der Sinne erklärt.

Damit gewinnen Sie:

- **Für Sie interessant wenn sie mit anderen eine effektive Kommunikation aufbauen wollen**
- **Nützlich, weil Sie körpersprachliche Signale erkennen und optimal nutzen**
- **Für alle interessant die in Ihrem Leben Ziele definieren und Stolpersteine frühzeitig erkennen wollen**
- **Besonders nützlich, weil Sie Zugang zur Welt des Anderen erhalten und Vertrauen und Kontakt aufbauen**
- **Besonders effektiv, weil Sie die eigenen Ressourcen aktivieren und sich in einen kraftvollen und ressourcenvollen Zustand versetzen können**
- **Im Geschäftleben wichtig, weil Sie lernen mit Ihren Mitarbeitern und Geschäftsfreunden in der richtigen Sprache zu sprechen.**
- **Für Schüler effektiv, weil Lernblockaden gelöst werden**
- **Als Hausfrau und Mutter für Sie spannend, weil Sie ihre Kinder verstehen lernen und kindgerecht kommunizieren**
- **Mehr Spass beim Flirten – Entschlüsselung der Flirtsignale von Frauen und Männer**
- **Für Singel und Paare, die Liebesstrategie, tiefe Freude und Klarheit in der Partnerschaft lernen wollen**
- **Besonders für alle die ihr volles Potential nutzen wollen**
- **Sensibilisiert für die eigene Kommunikation**

Was Teilnehmer gelernt haben:

- Ich selbst habe dabei einen unglaublichen Entwicklungsschub erfahren.
- Wenn ich am Anfang meines Practitioners gewusst hätte, wie viel Selbstbewusstsein Selbstsicherheit und Charisma ich in nur 9 Monaten entwickelt habe, einfach weil ich es nur getan habe
- Und was mich besonders gefreut hat, war, dass ich am Ende viel selbständiger geworden bin, dass ich aufgestanden bin und meine eigenen Geschicke in die Hand genommen habe
- Weil NLP nur der Katalysator ist für ein Leben in der Abwesenheit von Angst und der Anwesenheit von Freiheit, Mut und Zuversicht.
- Und am Ende meines ersten Practitioners habe ich mit Genugtuung festgestellt, ich bin einer der voran geht und andere führen kann, ich bin frei.

- Wir haben jetzt kollektiv etwas fundamental Neues über das Leben gelernt
- Wenn ich das alles hochrechne, hat mich dieses Seminar mehr weitergebracht im Leben als alles andere.
-
- Am ersten Tag der Ausbildung habe ich gelernt dass meine Landkarte nicht die Landkarte der Welt ist. Ich habe viel erfahren von der Sicht der Welt, wie ich und die anderen sie erleben.
- Gleich am Anfang habe ich gelernt, eine optimale Kommunikation mit meiner Frau, meinen Kindern, meinen Kollegen und Geschäftsfreunden zu führen. Ich habe mehr über mich gelernt als die letzten 10 Jahre zusammen. An den restlichen Tagen des ersten Teils habe ich gelernt, dass NLP ein Werkzeugkasten mit Techniken, Methoden und Einstellungen ist, die ich nutzen kann, um wirkungsvoll mit mir selbst und mit anderen zu kommunizieren.
- Ich habe erlebt, wie die Bilder, Töne, Gerüche und Gefühle mein Leben positiv beeinflussen können. Neue Farben sind über die Submodalitäten in meine Gedanken gekommen. Meine kurz- und langfristigen Ziele habe ich zu neuem Leben erweckt.
- Ich habe erkannt, dass meine Glaubenssätze das sind, was ich für wahr halte und als Grundlage meines alltäglichen Tuns benutze. Eine kleine Veränderung der Glaubenssätze änderte mein Verhalten.
- Zum 2. Teil bin ich mit einer großen Erwartungshaltung gekommen und wurde nicht enttäuscht. Wir haben im Seminar Strategien der Besten der Welt modelliert und für uns selbst integriert.
- Ich verstehe den Unterschied zwischen Reizen, Reflexen und Reaktionen (Trigger und Response nach Pawlow) und das System des Ankers.
- Aufbauend auf der Transformationsgrammatik von Chomsky habe ich gelernt, was hinter den Worten steht, die unser Unterbewusstsein beeinflussen. Ich bin jetzt sensibilisiert für die eigene Kommunikation. Ich kenne mich aus mit kommunikativen und unterbewussten Modellierungsprozessen
- An einfacher Struktur dargestellt, wie mit so genannten Untereigenschaften sichtbar gemacht wird, wie wir uns Gefühle machen und diese in einer gewünschten Art und Weise verändern können
- Mit Geschichten und Metaphern erkläre ich komplizierte und komplexe Sachverhalte in einleuchtender Art und Weise.
- Ich habe gelernt, dass die oder derjenige eine Situation in einem Kommunikationskontext kontrolliert, der die meisten Verhaltensweisen, Strategien oder Handlungsalternativen hat. Wir können hier von den Kindern lernen.
- Ich bin jetzt erfahren in den Techniken und Strategien zur Führung von Mitarbeitern.
- Ich kann Ängste erkennen und auf sanfte Weise zu einer positiven Ressource machen.
- Ich habe erfahren, wie ich mit meiner Eifersucht anders umgehen kann, nachdem ich sie in einem neuen Licht gesehen habe.

Ihre Trainer sind:

Alexander Baretzky



Alexander Baretzky führt seit 30 Jahren erfolgreich ein Softwarehaus mit der deutschlandweit bekanntesten Spezialsoftware für Immobilienunternehmen. Er ist erfahren in der Bewältigung von geschäftlichen und privaten Entwicklungsprozessen. Weiterhin verfügt er über langjähriges Wissen in der Herausbildung, Motivierung und Führung von Mitarbeitern. Er weiß wie Mitarbeiter gerne selbständig und erfolgreich arbeiten. Er steuert durch kreative Prozesse das gesunde Wachstum und die Rentabilität von mittelständischen Wirtschafts- und Industrieunternehmen. Er

erschließt neue Geschäftsfelder und ist zuständig für den Aufbau von ausländischen Standorten. Wer mit ihm arbeitet, kann mit der professionellen Hilfe bei seiner persönlichen und beruflichen Veränderung rechnen.

NLP ist für Alexander Baretzky kein Schlagwort, es ist ein entscheidender Bestandteil seines beruflichen und privaten Lebens. Er hat an den Ausbildungen der besten NLP-Trainer der Welt teilgenommen und versteht es, dieses Wissen auf einzigartige Weise an die Teilnehmer weiterzugeben.

Paul Jakubczyk



Paul Jakubczyk ist seit vielen Jahren als Wirtschaftsmanager tätig. Zu seinen Kunden gehören neben Regierungsbehörden auch viele mittelständische Wirtschafts- und Industrieunternehmen. Für die Vereinten Nationen war er mehrere Jahre in Krisenregionen als verantwortlicher Konzeptentwickler und Projektleiter tätig. Durch seine Arbeit konnten mehr als 70.000 Menschen wieder eine Arbeit finden, und Aufbauprozesse im In- und Ausland erfolgreich initiiert und umgesetzt werden. Herr Paul Jakubczyk kann auf manigfaltige Erfahrung in der Moderation von Gruppen, Prozessen und der dazugehörigen Motivationsstrategien zurückgreifen. Dabei

setzt er das Modell des NLP (Neuro-Linguistisches-Programmieren) zur Entwicklung innovativer persönlicher als auch wirtschaftlicher Strategien und Vorgehensweisen zielorientiert ein. Seine Erfolgsmodelle haben vielen Menschen und Firmen geholfen zu neuen Ufern aufzubrechen. Lassen auch Sie sich dabei unterstützen (helfen) Ihre wirtschaftlichen und persönlichen Ziele und Wünsche zu erreichen.

Marc A. Pletzer



Marc A. Pletzer ist Kommunikationstrainer und Radiojournalist. In seinem Unternehmen hat er als Geschäftsführer ein Beratungskonzept entwickelt und umgesetzt, bei dem die Findung und die Kommunikation der Unternehmensziele im Mittelpunkt stehen. Dieses Wissen bringt er auch in seine NLP-Ausbildungen ein. Zudem ist er in zahlreiche Beratungs- und Trainingsprozesse bei kleinen, mittelständischen und großen Unternehmen involviert. Seine Vorträge an Universitäten und Fachhochschulen, bei Banken sowie in Unternehmen sind ebenso gefragt wie seine Seminare und Workshops.

Übersicht

Was ist NLP – Dein neuer Werkzeugkasten

NLP ist ein Werkzeugkasten (mit Techniken, Methoden und Einstellungen) die wir nutzen können, um wirkungsvoll mit uns selbst und mit anderen zu kommunizieren.

Rapport – Der Schlüssel zum Anderen

Ein Prozess des Aufbaus und der Aufrechterhaltung einer Beziehung gegenseitigen Vertrauens und Verständnisses zwischen 2 oder mehr Menschen

Repräsentationssysteme - Der Schlüssel zur Welt

Informationen von außen erreichen uns über unsere Sinne. Wir erleben unsere Umgebung hauptsächlich durch unsere Hauptsinne: Sehen, Hören, Fühlen, Riechen und Schmecken. Wir speichern diese Informationen oft auch in derselben Art ab, wie wir sie bekommen haben. So können Sie Bilder sehen, Töne hören, und an Gerüche oder an einen Geschmack erinnern und wir können im Geist auch Berührungen und sogar Gefühle wieder erleben. Sie erfahren auch von Ihren 7 weiteren Sinnen und lernen sie anzuwenden.

Submodalitäten – Neue Farben in deine Gedanken

Repräsentationssysteme sind die Sinne, mit denen die Welt erfahren wird. Submodalitäten sind die Bausteine der Sinne, aus denen jedes Bild, Geräusch oder Gefühl zusammengesetzt wird. Sie können Bilder in Farbe oder schwarz-weiß sehen, Geräusche hoch oder tief und Gefühle intensiv oder leicht beschreiben. Normalerweise ist die Wirkung und Bedeutung der guten Kommunikation weniger eine Funktion des Inhaltes als vielmehr abhängig von der Art und Weise wie wie ich mit der Sprache jongliere.

Ziele – Dein Weg in die Zukunft

Legen Sie Ihren nächsten Bestimmungsort fest. Genießen Sie die Reise in die Zukunft.

Erkennen und Verändern von Glaubenssystemen

Glaubenssätze sind die verschiedenen Leitideen, die wir für wahr halten und als Grundlage unseres alltäglichen Tuns benutzen. Eine Veränderung der Glaubenssätze ändert das Verhalten

Strategien - Von den Besten lernen

Strategien sind die Art und Weise, wie Menschen ihre Gedanken und ihr Verhalten organisieren, um eine Aufgabe zu erfüllen. Jeder kann von herausragenden Menschen deren Erfolgsstrategien lernen.

Ankern – Der Knoten im Taschentuch

Das Ankern wird im NLP bewusst eingesetzt, um innere Zustände zu verändern. Mit der Ankertechnik kann man den Zugang zu den eigenen Kräften und Fähigkeiten (Ressourcen) schaffen und diese dann in gewünschten Situationen verfügbar machen.

Metamodell

Das Metamodell benutzt Sprache um Sprache zu erklären. Das Metamodell bietet eine Reihe von Fragen an, mit denen es möglich ist, die Verzerrungen und Verallgemeinerungen der Sprache umzukehren und zu entwirren

Metaphern

Märchen und Geschichten sind Lehrmeister über Generationen. Mit Hilfe eines bildhaften Vergleiches können Botschaften einfach und anschaulich vermittelt werden.

Milton Modell – Trance als Schlüssel

Im Miltonmodell geht es darum, auf eine kunstvolle Weise vage und unbestimmt zu bleiben, die es uns aber trotzdem ermöglicht, den inneren Erlebnisprozess zu steuern.

Das Miltonmodell stellt eine Beschreibung der effektivsten hypnotischen Sprachmuster dar. Diese Muster werden unter anderem in Werbung, Verkauf und Politik erfolgreich verwendet.

Das Miltonmodell ist eine Methode Sprache anzuwenden, um Trance zu induzieren

Fast Phobia Cure – Ängste wegpusten

Die Fast Phobia Cure ist eine der wichtigsten Methoden des NLP. Sie ermöglicht Ihnen die schnelle Auflösung von Ängsten und Phobien, die Sie in ihrer Lebensqualität dramatisch beeinflussen.

Trance Induktionen – Der Schlüssel zum Unbewussten

Trance-Induktionen ermöglichen Ihnen eine effektive Arbeit an unbewussten Prozessen.

Tranceinduktionen legen die Diamanten Ihres Unterbewussten frei.

Swish Pattern – Ihr geistiger Radierer

Die Technik des Swish-Pattern erlaubt Ihnen vergangene negative Erlebnisse auszulöschen und gegen positive zu ersetzen.

Timeline – Der Zeitorganisator

Die Anordnung , in der wir Bilder, Geräusche und Gefühle unserer Vergangenheit, Gegenwart und Zukunft speichern.

Change History – Das Tippex der Vergangenheit

Es werden spannende Sachen wie Change History (Änderung der Vergangenheit) vorgestellt, wo bei negativ erlebten Situationen das negative Gefühl entkoppelt wird. Es wird ersetzt in ein angenehmes und neu zu erlebendes positives Gefühl, soweit dies in der Zukunft erwünscht wird.

Framing / Reframing – Über den Zaun schauen

Framing oder Rahmen setzen, bedeutet im NLP die Art und Weise, wie wir Dinge in unterschiedliche Kontexte stellen, um Ihnen unterschiedliche Bedeutung zu geben.